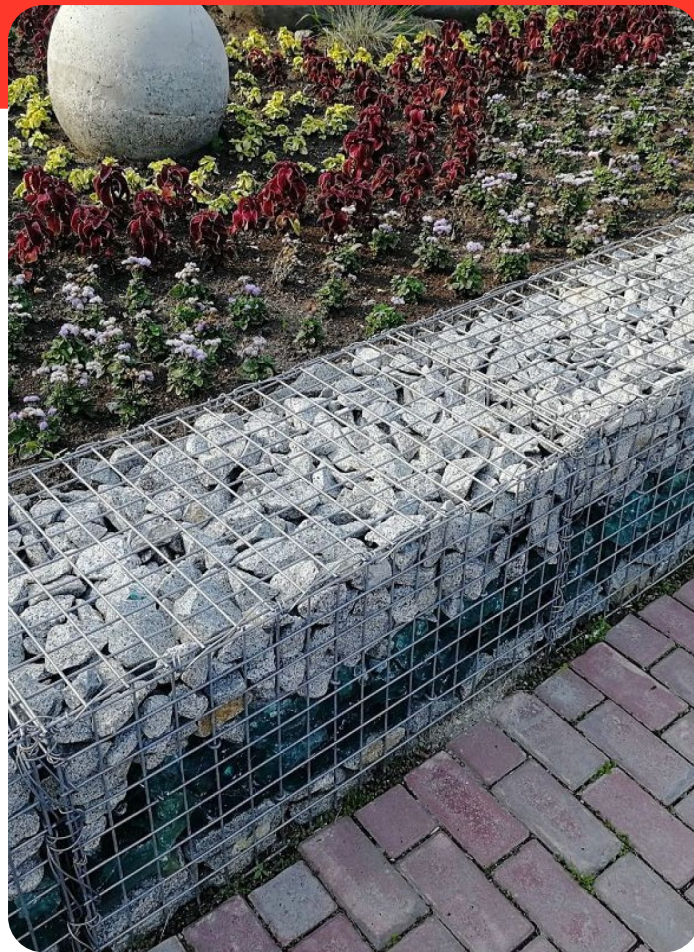


KLIFFORT

ЦИФРОВАЯ ПЛАТФОРМА
ПО ДОСТАВКЕ СЫПУЧИХ
СТРОЙМАТЕРИАЛОВ



ПРИМЕНЕНИЕ СЫПУЧИХ СТРОИТЕЛЬНЫХ МАТЕРИАЛОВ



ПРОБЛЕМА

Непонятные цены для заказчика



ПРОБЛЕМА

Не налажены процессы работы



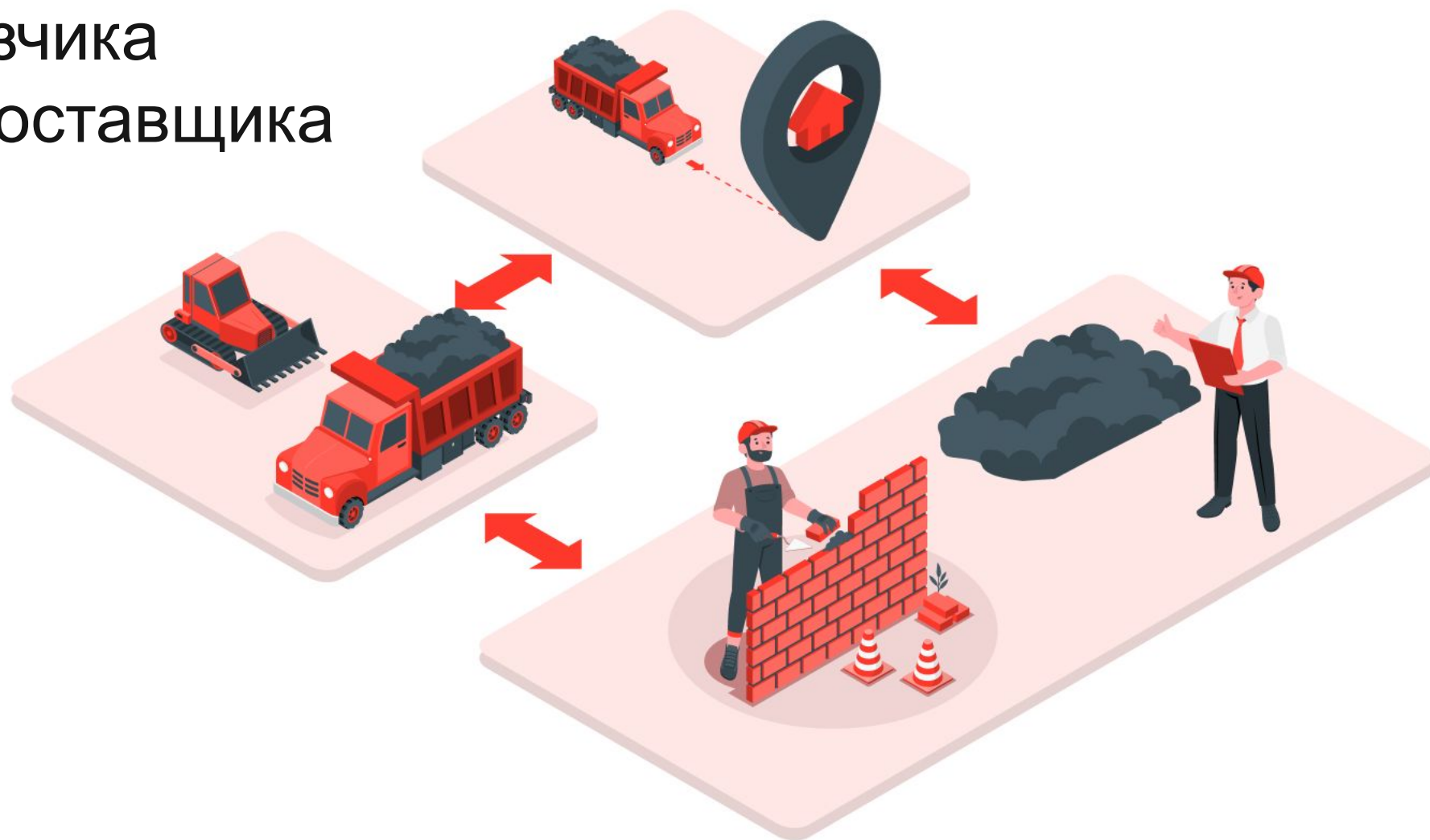
12

Заказчик не знает когда
прибудет материал

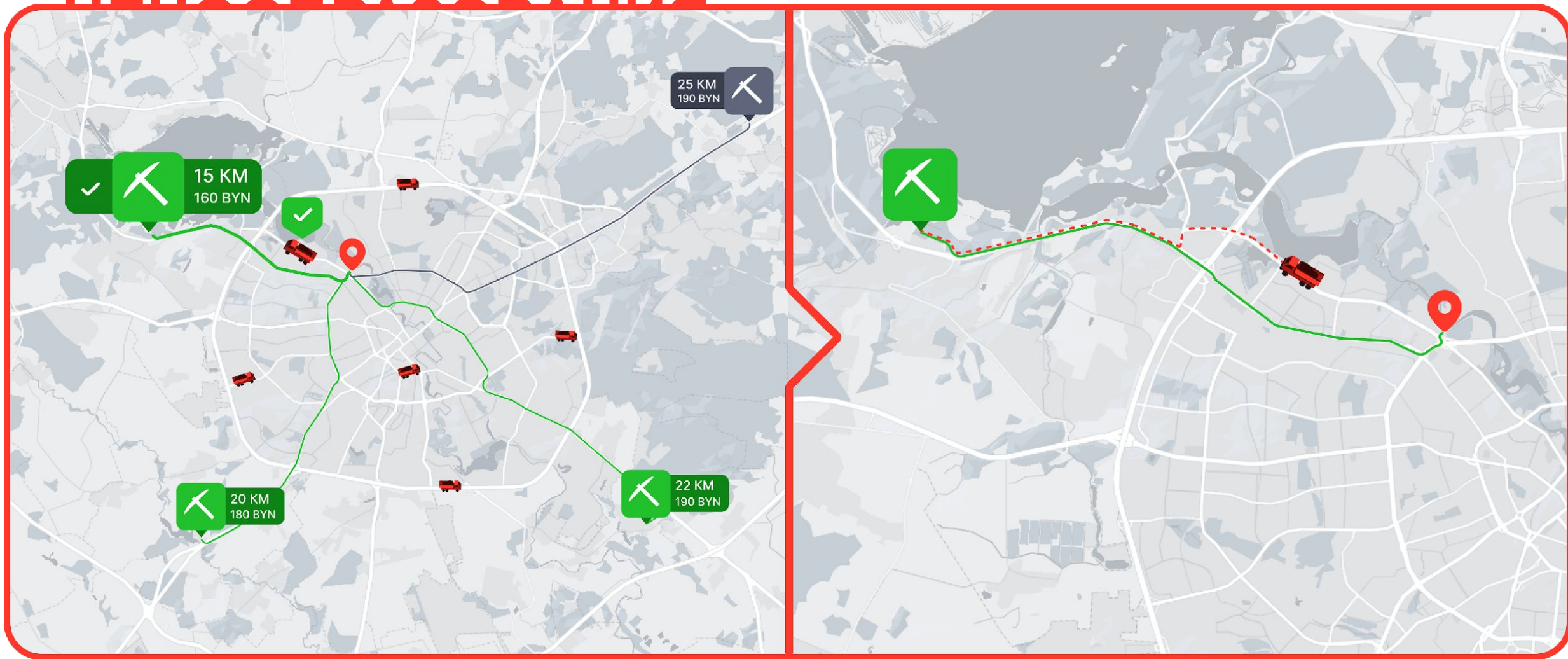
Карьер не знает когда
прибудет перевозчик

ЧТО ДЕЛАЕТ KLIFFORT

Связывает заказчика
перевозчика и поставщика

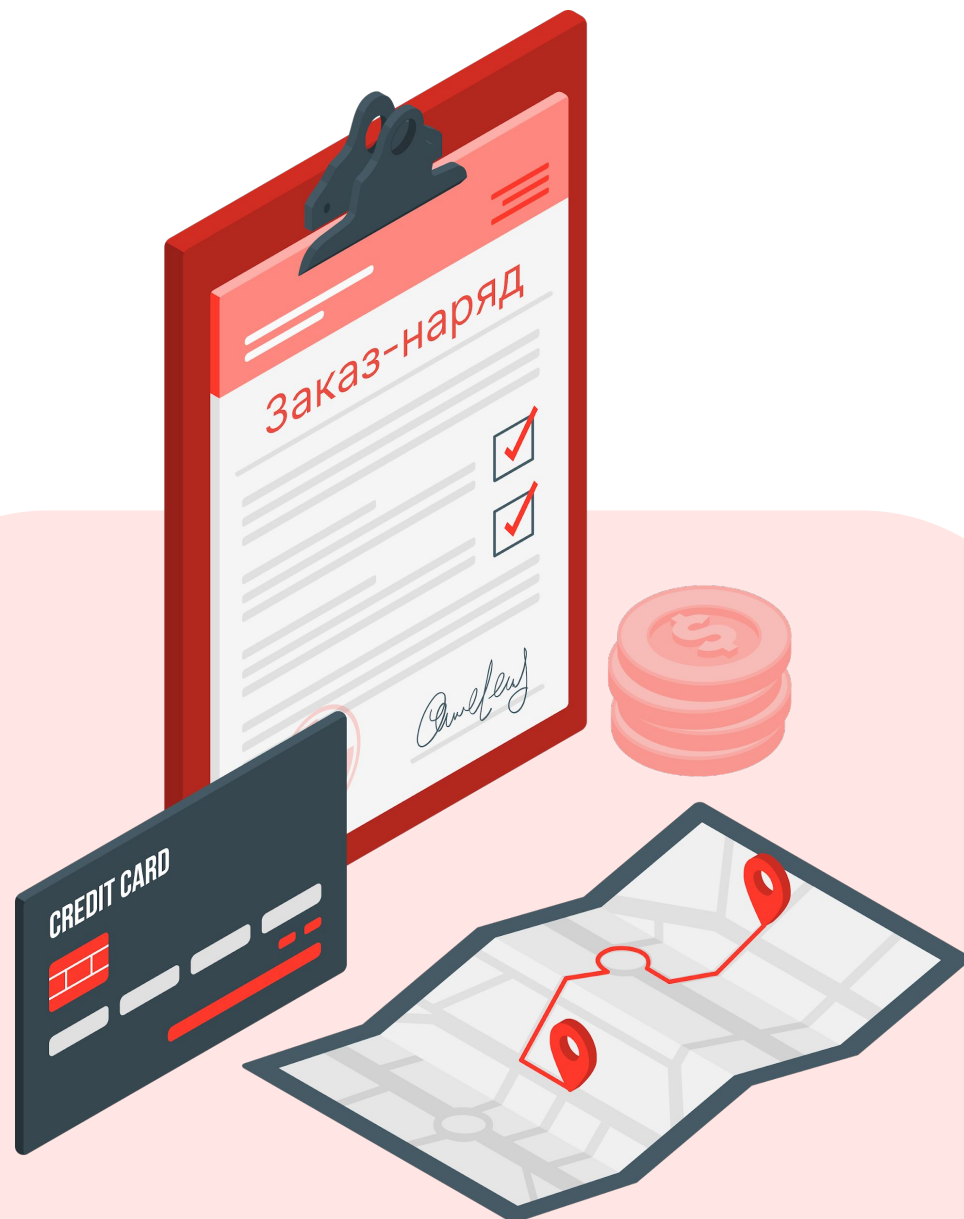


КАК KLIFFORT РЕШАЕТ ПРОБЛЕМУ



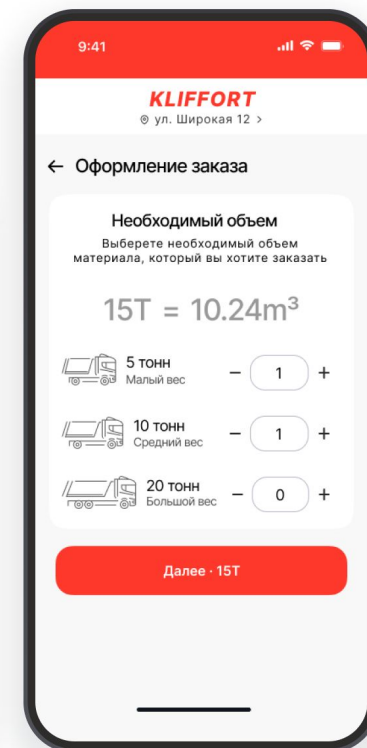
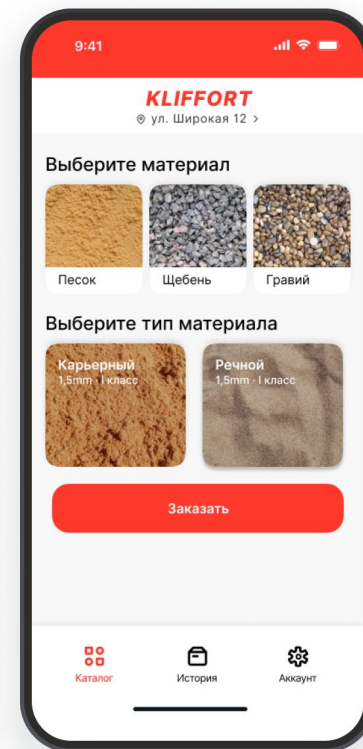
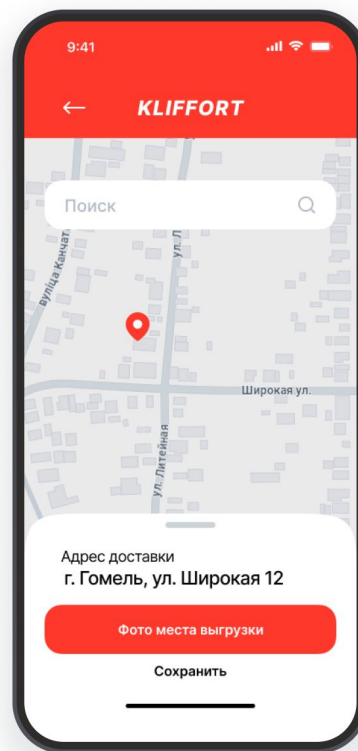
КАК KLIFFORT УЛУЧШАЕТ СЕРВИС ДОСТАВКИ

Делает процесс
доставки простым,
быстрым и прозрачным

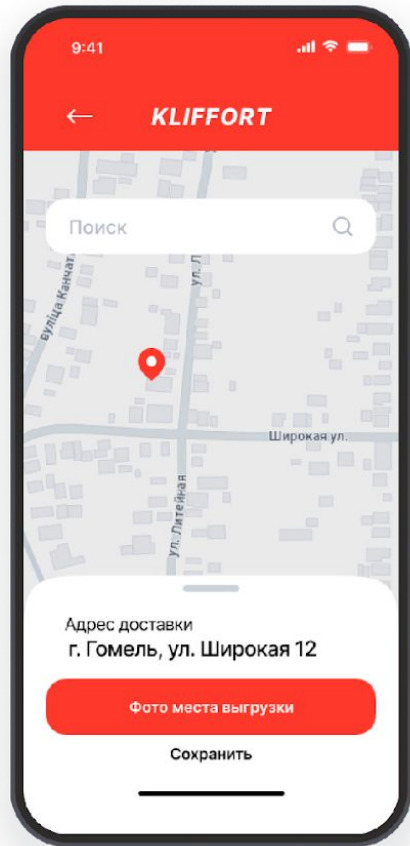


ЗАКАЗЧИКАМ

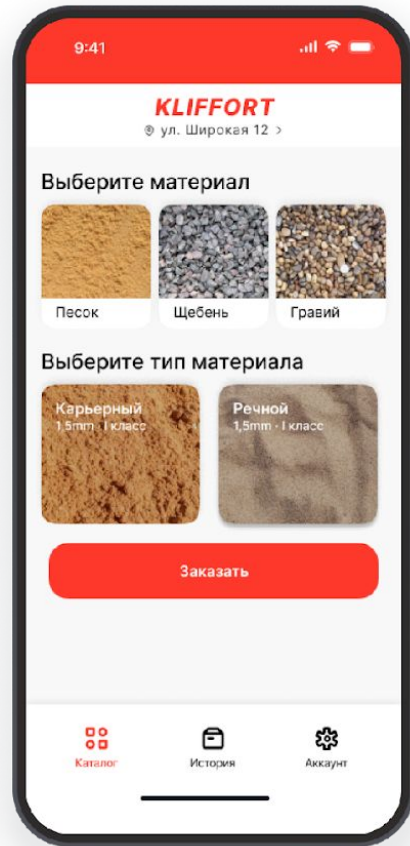
- ✓ Гарантированное качество услуг
- ✓ Прозрачное ценообразование
- ✓ Оформление заказа за пару минут
- ✓ Отслеживание заказа в реальном времени



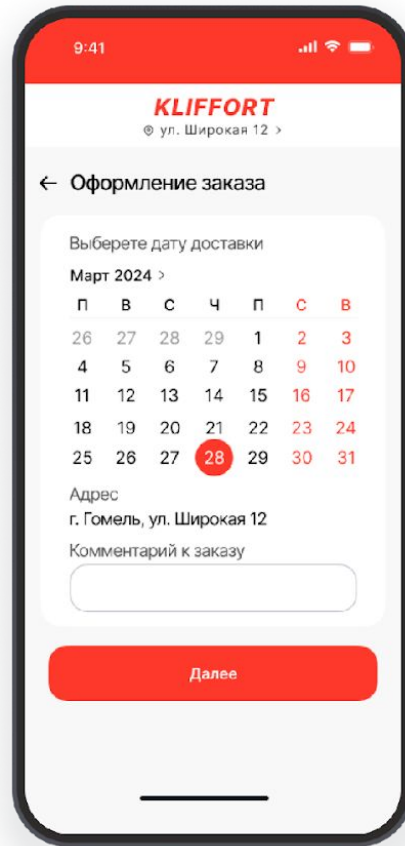
МОБИЛЬНОЕ ПРИЛОЖЕНИЕ ЗАКАЗЧИКА



Выбор места
разгрузки



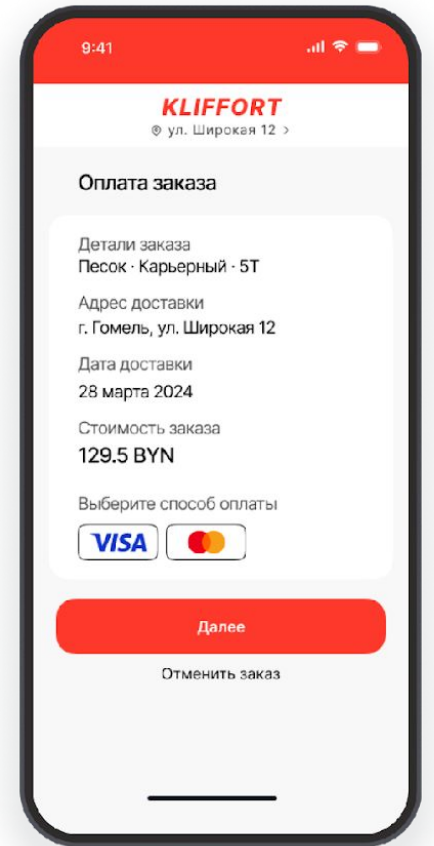
Выбор
материала



Выбор даты
доставки



Выбор объема
материала



Онлайн
оплата заказа

ПЕРЕВОЗЧИКАМ

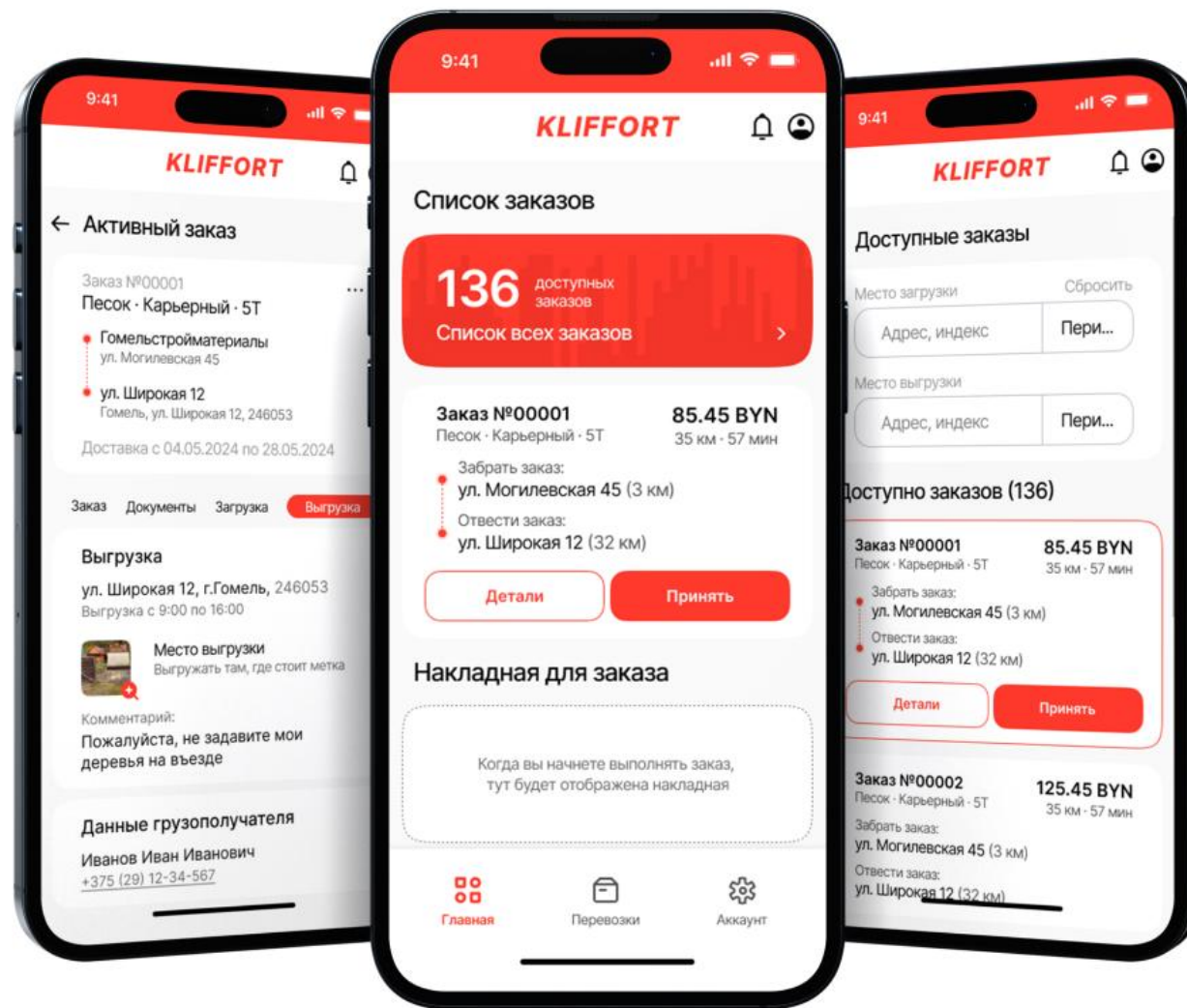
✓ Стабильный поток заказов

✓ Управление процессами онлайн

✓ Электронный документооборот

✓ Точное место выгрузки

✓ Встроенная навигация



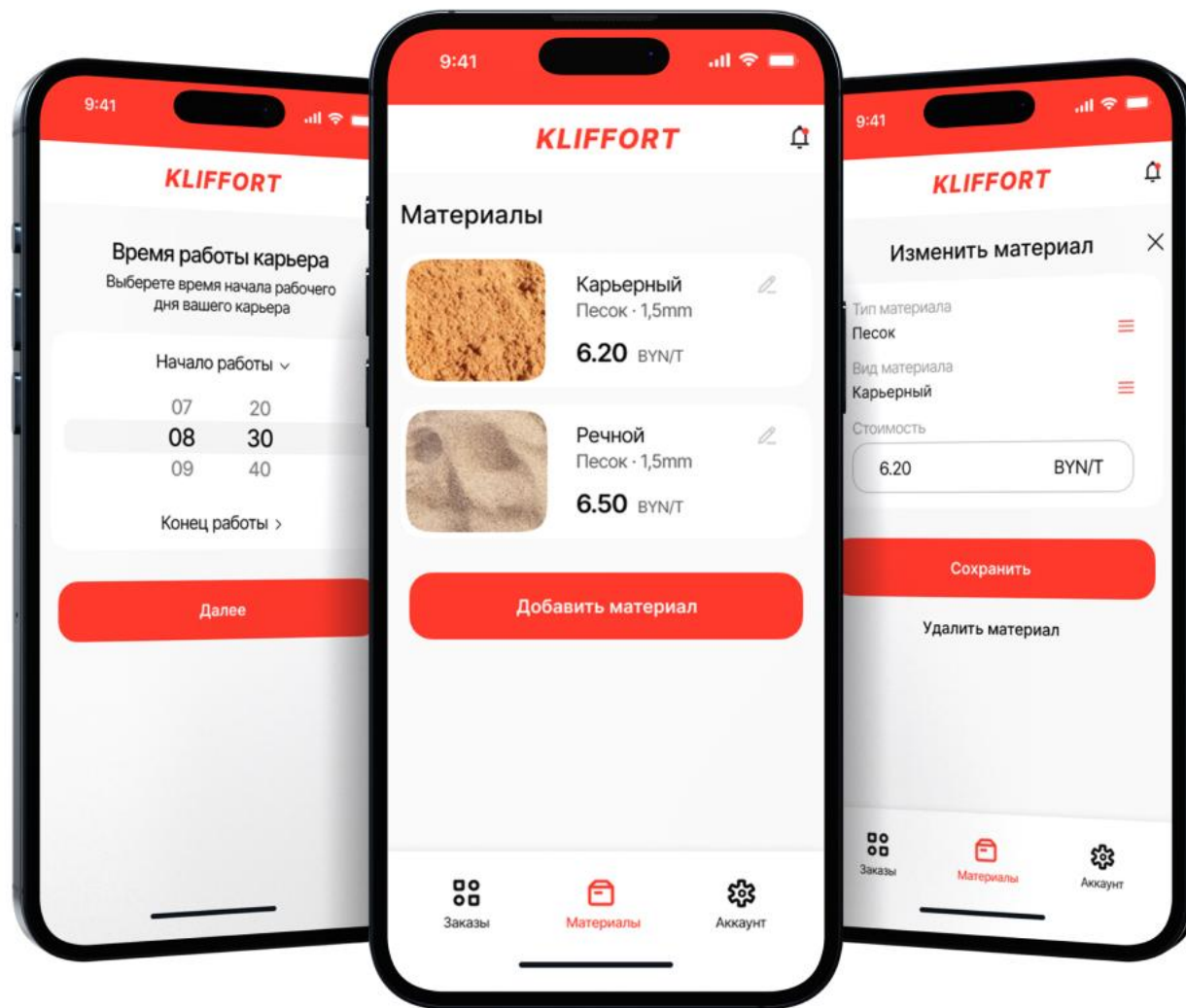
ПОСТАВЩИКАМ

✓ Увеличение объема продаж

✓ Оптимизация бизнес-процессов

✓ Быстрая и простая продажа материалов

✓ Наличие аналитики



ЦЕЛЕВАЯ АУДИТОРИЯ

300

Поставщиков сыпучих
строительных
материалов



5 000

Перевозчиков



1 000 000

Домов и малых
строительных
организаций



ИССЛЕДОВАНИЕ РЫНКА БЕЛАРУСИ

\$5 млрд

Возможность масштабирования

РФ

\$450 млн

Общий объем рынка

TAM

\$80 млн

Доступный объем рынка

SAM

\$4,5 млн

Реально доступный объем рынка

SOM

БИЗНЕС МОДЕЛЬ

Стоимость материала

+

Стоимость перевозки

+

Комиссия сервиса -
3%



РАЗВИТИЕ ПРОЕКТА

Точка А

Точка В



Команда 5 человек

Команда из 10 человек



MVP для заказчика

Готовое приложение



Нет сайта

Сайт приносит
продажи



Нет продаж

20 продаж за неделю



Достигнутые соглашения

Открыто юридическое лицо

3 надежных поставщика

2 подключенных перевозчика

Интеграция с Яндекс

ПЛАН РАЗВИТИЯ

12.2024

Опубликовать три мобильных приложения в Apple Store, Google Play

02.2025

Отладка бизнес-процессов взаимодействия платформы

03.2025

Выйти на рынок Гомельской области

2027

Выход на рынок РФ

01.2024

Запустить рекламную компанию

Добавление на платформу перевозчиков и поставщиков

03.2025

Выйти на рынок Минска, Брестской, Могилевской областей

2026

НАПРАВЛЕНИЯ ВЛОЖЕНИЙ ИНВЕСТИЦИЙ

Затраты на рекламу



Создание логистической системы на основе Яндекс



Развитие продукта



Быстрое развитие и масштабирование платформы



ПРЕДЛОЖЕНИЕ ИНВЕСТОРАМ

сумма инвестиций (\$)	100 000	200 000	400 000
доля в компании (\$)	10%	20%	40%
доход через 3 года (\$)	120 000	245 000	490 000

Денис Шумилов

Опыт в разработке более 3 лет

Разработчик



Андрей Пастушенко

Опыт в разработке более 3 лет

DevOps-инженер



Надежда Курченко

Опыт в маркетинге более 7 лет

Маркетолог



Константин Капатков

Опыт в разработке более 4 лет

Разработчик



Станислав Бычковский

Опыт в разработке более 3 лет

Разработчик



Юрий Андрушик

Опыт работы в логистике и банковской сфере, более 20 лет в разработке

IT Консультант



Тимофей Курченко

Опыт в разработке и управлении проектами более 3 лет

Директор



Роман Сабчук

Опыт в разработке более 6 лет, в прошлом владелец строительной компании

Технический директор



Алексей Коледа

Опыт в разработке более 3 лет

Разработчик



KLIFFFORT

Наш сайт



ЭКОНОМИЧЕСКАЯ МОДЕЛЬ



НАЛИЧИЕ ПРОДАЖ

Общие показатели

Просмотры

1 158 ▲ +363,2%



Визиты

477 ▲ +695%



Посетители

364 ▲ +1 113,33%



Посещаемость сайта



Визиты 477 Посетители 364 Просмотры 1 158

АНАЛИЗ КОНКУРЕНТОВ

Свойства	KLIFFORT	Гомель Грааль	tehnorent.by	transinfo.by
Скорость доставки	5	4	4	2
Удобство сделать заказ	5	3	4	2
Инновационность	5	3	3	4
Цена	4	4	3	2
Виды материалов	4	5	4	1
Маркетинг	4	3	2	4
Команда	5	4	3	4
Процессы	4	5	4	5
Ресурсы (техника, собственная продукция)	4	4	4	2
	40	35	31	26

ОХВАТ



Областной центр
Охват радиусом в 100км



Поставщики
В радиусе до 100 км

