

# Hello, world!



## Платформа Василий

*Консультант в вашем магазине  
для повышения конверсий в  
продажу и допродажи на базе  
искусственного интеллекта*

*— Привет!  
Подобрать пылесос  
под твой запрос?*

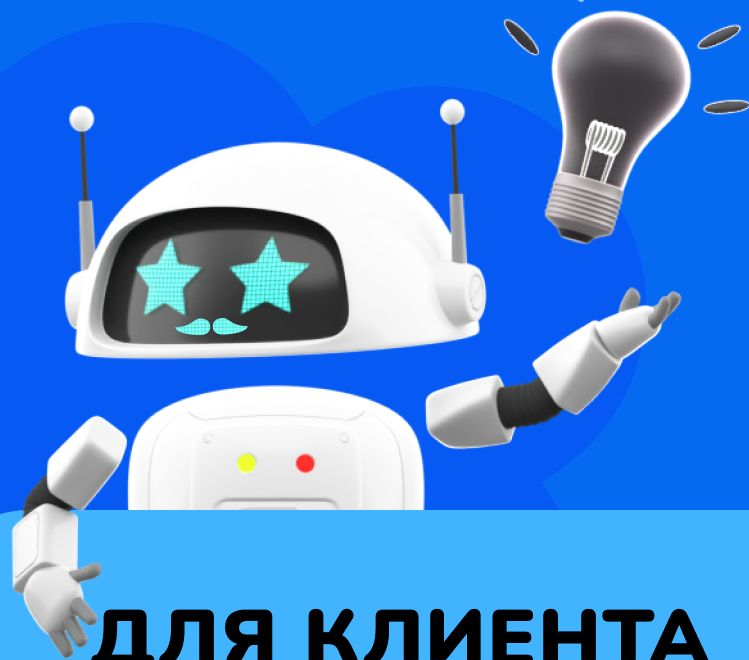


# Боли, которые решает

## ДЛЯ МАГАЗИНА

- **низкие конверсии в продажу**
- большой процент брошенных корзин
- много менеджеров в службе поддержки, уходит много времени на контроль, обучение и т.д.

1



## ДЛЯ КЛИЕНТА

- трудно выбрать товар - большой ассортимент, много сложных характеристик
- нет консультации, либо служба поддержки отвечает долго
- рекомендации общие, а не персонализированные

# Что мы предлагаем?

## Консультанта на базе искусственного интеллекта

- поможет с выбором товара
- сделает персональные рекомендации
- проанализирует отзывы и сделает выводы

## Ускорит процесс покупки

- предлагая пользователям персонализированные рекомендации на основе их предпочтений
- он анализирует отзывы других покупателей, чтобы выделить лучшие товары и помочь сделать осознанный выбор
- быстро обрабатывать информацию, что позволяет экономить время и усилия при поиске нужного продукта

Я бы хотел купить недорого пылесос на день рождения моей бабушки 1045 ✓

Пылесос - это отличный подарок! Я сделал вам подборку самых доступных моделей. А еще я могу проанализировать отзывы и рассказать вам о всех плюсах и минусах самых популярных моделей из подборки, хотите? 1045  
Консультант Василий

**Dreame H11 Core** 300,00 BYN

**Dreame H12 Pro** 350,00 BYN

**Dreame V11** 400,00 BYN

**Dreame T20** 450,00 BYN

Что я могу помочь тебе найти?

# 5 СФЕР ПРИМЕНЕНИЯ ВАСИЛИЯ

## Консультация

Помогу с выбором товара, сделаю персональные рекомендации

## Продажа

Проведу по всем этапам воронки. Закрою возражения и завершу сделку

## Аналитика

Проанализирую отзывы и сделаю выводы. Предоставлю анализ аудитории и дам всю самую важную инфу о вашем покупателе

## Информирование и напоминание

Напомню о забытых в корзине вещах. Расскажу об акциях и приглашу посетить

## Сервис

Отвечу на любой вопрос после покупки

# Как это будет выглядеть?

The image shows a desktop browser window displaying the Onliner website and a mobile phone showing a chat conversation. The website header includes navigation links: Кс.Диск, Gmail, YouTube, Карты, Перевести, Каталог, Новости, Автобарахолка, Дома и квартиры, Услуги, Барахолка, Форум. A yellow banner below the header says "Подарки со скидками". The Onliner logo is on the left, and a search bar is in the center with the text "Поиск в Каталоге. Например, 'ламинат egger'". On the right, there is a consultant icon for "Консультант Василий". Below the search bar, there are category links: Компьютеры и сети, Бытовая техника, На каждый день, Стройка и ремонт, Дом и сад, Авто и мото. A large blue banner on the website features the text "алве до 5 мес." and "предложение". Three buttons are visible: "Сравнить товары", "Сделать итоги отзывов по товару", and "Подобрать пылесос под мой запрос". A blue robot icon is on the right. The mobile phone shows a chat with "Василий" (Online). The chat messages are: "Привет, Василий! Помоги выбрать телефон с хорошей камерой до 1000 руб.", "Вы предпочитаете компактные смартфоны или с большим экраном?", "С большим экраном", and "Уточните, пожалуйста, регион, в котором вы живете".

Кс.Диск Gmail YouTube Карты Перевести

Каталог Новости Автобарахолка Дома и квартиры Услуги Барахолка Форум

Подарки со скидками

onliner

Поиск в Каталоге. Например, "ламинат egger"

Консультант Василий

Компьютеры и сети Бытовая техника На каждый день Стройка и ремонт Дом и сад Авто и мото

алве до 5 мес.

предложение

Сравнить товары

Сделать итоги отзывов по товару

Подобрать пылесос под мой запрос

1

Василий Online

Сегодня

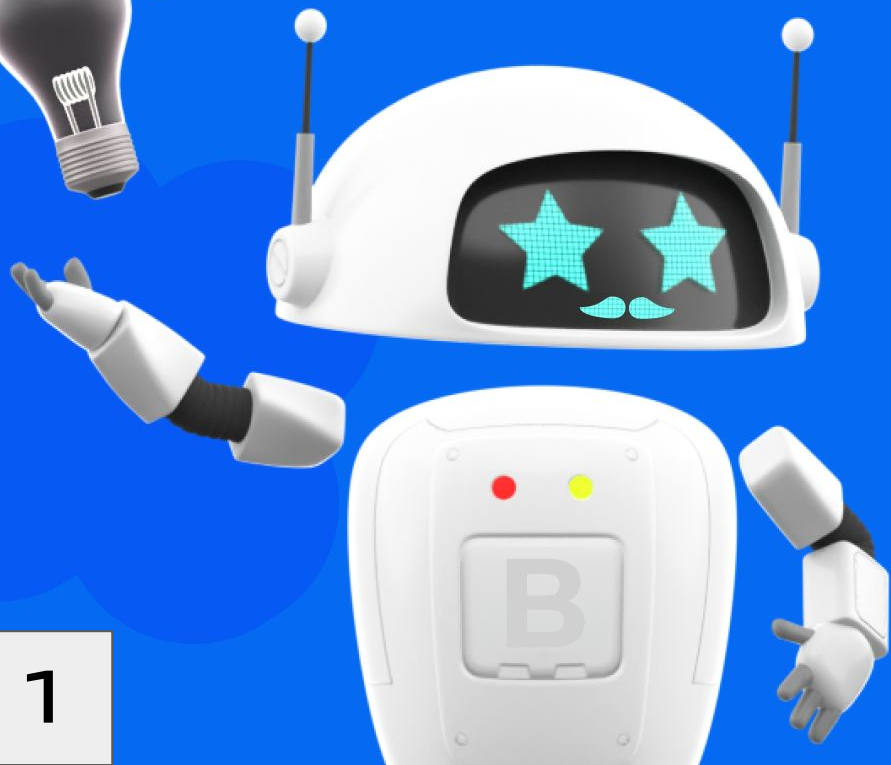
Привет, Василий! Помоги выбрать телефон с хорошей камерой до 1000 руб.

Вы предпочитаете компактные смартфоны или с большим экраном?

С большим экраном

Уточните, пожалуйста, регион, в котором вы живете

# ЧЕМ Я ОТЛИЧАЮСЬ



1

— Обучен на данных  
именно вашего магазина

— Разбираюсь  
в вашем товаре

— Собираю  
и резюмирую отзывы

— Знаю, на какой странице  
пользователь и могу  
предложить персональные  
рекомендации

# Что удалось сделать за время хакатона и инкубации



# БИЗНЕС-МОДЕЛЬ

## Problem

Низкие конверсии в продажу, большой % брошенных корзин, большие расходы на службу поддержки

## Solution

ИИ Ассистент

## Unique Value Proposition

Увеличение дохода и снижение издержек с использованием ИИ

## Unfair Advantage

Робот может дать совет покупателю в выборе, основанный на данных (пример: отзывы на платформе и в интернете, аналитика). Доступность 24/7.

## Revenue Structure

Стоимость внедрения + долгосрочная поддержка (подписка)



# РЫНОК

**PAM**

Потенциальный объем рынка

\$739,2 млн.

\$369,6 млн.

\$18,5 млн.

\$1,8 млн.

**SAM**

Доступный объем рынка

**TAM**

Общий объем рынка

**SOM**

Реально достижимый  
объем рынка

1

# Стратегия выхода на рынок

**1** Продажа внедрения средним и крупным ритейлерам

**2** Разработка и внедрение

**3** Тестирование продукта и доработка под запросы клиентов

**4**

Вывод продукта  
в SaaS решение

# Мои конкуренты



*Connectly - Sofia AI.  
Оmnikanальная платформа  
для продаж и аналитики*



*Tomoru - умные  
голосовые и чат-боты*



*Allsee - разработка  
продуктов с ии*



*Sherlock Platform -  
платформа для  
бренд-коммуникаций  
в мессенджерах*

**IntellectDialog**

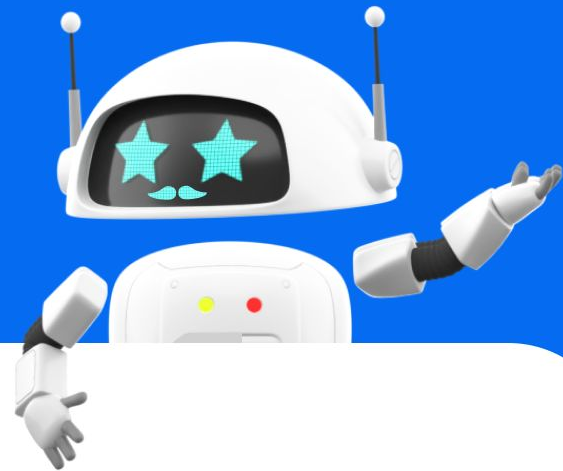
*IntellectDialog  
- платформа  
мессенджер-  
маркетинга*

# ФИНАНСОВАЯ МОДЕЛЬ

## Отчет о прибылях и убытках

Показатель	Год 1	Год 2	Год 3	Год 4	Год 5
<b>Выручка</b>	<b>\$ 537,000</b>	<b>\$ 1,378,400</b>	<b>\$ 2,354,800</b>	<b>\$ 5,152,400</b>	<b>\$ 11,334,800</b>
Прямые затраты + R&D	\$ 370,530	\$ 895,960	\$ 1,412,880	\$ 2,833,820	\$ 5,667,400
Валовая прибыль	\$ 166,470	\$ 482,440	\$ 941,920	\$ 2,318,580	\$ 5,667,400
Валовая прибыль (%)	31.00%	35.00%	40.00%	45.00%	50.00%
<b>Накладные</b> <small>(Software, Services, Marketing, Sales, Rent, Taxes, Administration etc)</small>	<b>\$ 161,100</b>	<b>\$ 413,520</b>	<b>\$ 706,440</b>	<b>\$ 1,545,720</b>	<b>\$ 3,400,440</b>
Чистая прибыль	\$ 5,370	\$ 68,920	\$ 235,480	\$ 772,860	\$ 2,266,960
Чистая прибыль %	1.00%	5.00%	10.00%	15.00%	20.00%
<b>Количество клиентов</b>	<b>15</b>	<b>53</b>	<b>117</b>	<b>257</b>	<b>565</b>

# Текущий статус проекта, Roadmap



Работаем над MVP

Ведем переговоры с несколькими ритейлерами о внедрении

Проводим глубинные интервью

# Наша команда



**Матвей**

CMO, PR, интернет-маркетинг



**Иван Уваров**

CEO, HR, Стратегический маркетинг



**Александр**

Финансы, Инвестиции, Операционная деятельность



**Олег**

Разработка, DevOps, CTO



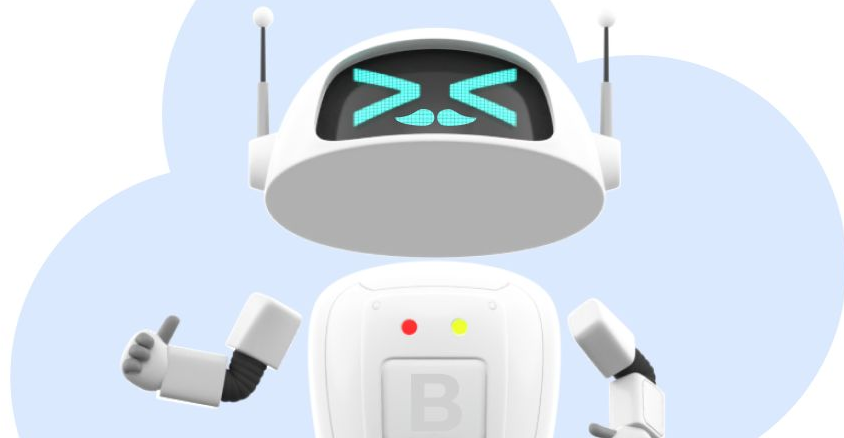
**Максим**

Разработка, DevOps



**Ника**

UX/UI Designer



# НАШИ КОНТАКТЫ



Иван Уваров, CEO



Контакты CEO



@UVAROVI

— Сканируйте  
и давайте дружить!

